

Pytanie 1	PYTANIE: Projekty B+R przedsiębiorstw. Czy koszty pośrednie związane z realizacją projektu można uznać za kwalifikowalne w ramach ogłoszonego konkursu? ODPOWIEDŹ: Pomoc publiczna na projekty badawczo-rozwojowe jest udzielana w konkursie w oparciu o rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 21 lipca 2015 r. w sprawie udzielania pomocy na badania podstawowe, badania przemysłowe, eksperymentalne prace rozwojowe oraz studia wykonalności w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014–2020 (rozporządzenie MIR). W związku z następującymi zapisami art. 25 ust. 3 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.: „Koszty kwalifikowalne projektów badawczo-rozwojowych przypisuje się do konkretnej kategorii działalności badawczo-rozwojowej”, należy przyjąć, iż wydatki wymienione w katalogu kosztów pośrednich będą mogły zostać uznane za kwalifikowalne w projektach realizowanych na podstawie rozporządzenia MIR jedynie, jeśli zostaną przypisane do konkretnej kategorii działalności badawczo-rozwojowej. Należy mieć jednak na uwadze, że regulamin konkursu zapisem § 12 ust. 9 wyklucza możliwości zastosowania uproszczonych form ich rozliczania tj. ryczałtu.
Pytanie 2	PYTANIE: Czy w ramach kategorii kosztów kwalifikowanych „koszty personelu: naukowców, pracowników technicznych oraz pozostałych pracowników pomocniczych w zakresie, w jakim są zatrudnieni przy danym projekcie” kwalifikowane są koszty wynagrodzenia personelu zaangażowanego na podstawie stosunku cywilnoprawnego (umowa zlecenie, umowa o dzieło, kontrakt menadżerski)? ODPOWIEDŹ: Tak, koszty wynagrodzenia personelu zaangażowanego na podstawie stosunku cywilnoprawnego (umowa zlecenie, umowa o dzieło, kontrakt menadżerski) będą wydatkiem kwalifikowalnym w projekcie. Proszę pamiętać, że za kwalifikowalne mogą być uznane koszty personelu pod warunkiem, że będą przyporządkowane do wskazanej kategorii badań, mając na względzie planowany dla personelu zakres obowiązków. Dodatkowo § 12 pkt. 9 Regulaminu konkursu wskazuje, iż nie przewiduje się możliwości zastosowania uproszczonych form rozliczania wydatków tj. ryczałtu. Rozliczeniu podlegają jedynie wydatki kwalifikowalne rzeczywiście poniesione. Dokumentem, do którego należy się odnieść, aby sprawdzić jakie warunki musi spełniać wydatek by mógł być uznany za kwalifikowalny, są Wytyczne w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020 o sygn. MliR/H 2014 2020/12(01)/04/2015/ zatwierdzone przez Ministra Infrastruktury i Rozwoju, do którego odnosi się § 12 ust. 15 Regulaminu konkursu.
Pytanie 3	PYTANIE: W jaki sposób na etapie składania wniosku przedsiębiorca może udokumentować i udowodnić, że prowadzone przez niego prace B+R nie naruszają praw innych podmiotów (przed uzyskaniem patentu)? ODPOWIEDŹ: Badanie „czystości patentowej” (stanu prawnopatentowego rozwiązania technicznego) prowadzi się zawsze, gdy wynik pracy naukowo-badawczej ma być wykorzystany gospodarczo. Celem takiego badania jest ustalenie czy wprowadzenie na rynek wyrobu lub przemysłowe zastosowanie technologii nie narazi stosującego lub sprzedającego na odpowiedzialność prawną z powodu naruszenia praw osób trzecich. Można tego dokonać na trzy sposoby: 1. przeszukanie zasobów Biblioteki Urzędu Patentowego, w której znajdują się krajowe oraz międzynarodowe zbiory dokumentacji i literatury patentowej, 2. przeszukanie baz danych gromadzących zbiory informacji patentowej,

	3. skorzystanie z porady rzecznika patentowego. Od wnioskodawcy zależy forma w jakiej uprawdopodobni, że od strony własności intelektualnej projekt jest "bezpieczny". Na etapie składania wniosku o dofinansowanie dopuszcza się załączenie do dokumentacji np. oświadczenia, że realizacja projektu nie narusza praw własności przemysłowej innych podmiotów.
Pytanie 4	PYTANIE: Kryterium merytoryczne punktowe nr 2 (Specjalizacje regionalne): jak mają się zapisy tego kryterium o wpisywaniu się w co najmniej jeden obszar gospodarczy w ramach niszy specjalizacyjnej do kryterium merytorycznego nr 2 (Projekt wpisuje się w specjalizacje regionalne) o wpisywaniu się w Regionalne Inteligentne Specjalizacje Województwa Łódzkiego? ODPOWIEDŹ: Zakres wyżej wymienionych kryteriów nie jest ze sobą sprzeczny. Wnioskodawca powinien przede wszystkim rozróżnić ich zakres. Kryterium merytoryczne nr 2 „Planowane prace badawcze wpisują się w specjalizacje regionalne” – w ramach kryterium oceniane będzie czy inwestycja stanowiąca przedmiot projektu wpisuje się w przynajmniej jedną z sześciu Regionalnych Inteligentnych Specjalizacji WŁ tj.: • Nowoczesny przemysł włókienniczy i mody (w tym wzornictwo); • Zaawansowane materiały budowlane; • Medycyna, farmacja, kosmetyki; • Energetyka, w tym odnawialne źródła energii; • Innowacyjne rolnictwo i przetwórstwo rolno-spożywcze; • Informatyka i telekomunikacja. Wymienione wyżej specjalizacje wynikają z Regionalnej Strategii Innowacji dla WŁ LORIS 2030 (RSI LORIS 2030). Uszczegółowienie tych specjalizacji ujęto w Wykazie Regionalnych Inteligentnych Specjalizacji Województwa Łódzkiego oraz wynikających z nich nisz specjalizacyjnych przyjętym Uchwałą nr 1281/15 Zarządu Województwa Łódzkiego z dnia 17 listopada 2015 r. Zgodnie z RPO WŁ na lata 2014-2020, SZOOP oraz Regulaminem konkursu dofinansowanie w ramach I Osi Priorytetowej otrzymają jedynie te projekty, które będą wpisywały się w przynajmniej jedną z 6 regionalnych inteligentnych specjalizacji, dlatego niespełnienie tego kryterium skutkować będzie odrzuceniem wniosku o dofinansowanie. Kryterium merytoryczne punktowe nr 2 „Specjalizacje regionalne” – w Wykazie Regionalnych Inteligentnych Specjalizacji Województwa Łódzkiego oraz wynikających z nich nisz specjalizacyjnych doprecyzowano w jaki sposób kształtowane powinny być w przyszłości kluczowe obszary działania, czyli nisze specjalizacyjne składające się na każdą z 6 specjalizacji [np. w ramach specjalizacji: <i>Nowoczesny przemysł włókienniczy i mody (w tym wzornictwo)</i>, jedną z nisz są <i>Innowacyjne rozwiązania (technologie) w zakresie pozyskiwania surowców dla przemysłu włókienniczego (naturalnych i syntetycznych)</i>], a w ramach każdej niszy wyróżniono obszary gospodarcze (np.: <i>wytwarzanie biodegradowalnych włókien/włóknin</i>), które staną się podstawą do bardziej efektywnego dysponowania środkami w ramach RPO WŁ na lata 2014-2020. Zatem w ramach przedmiotowego kryterium oceniane będzie czy projekt wnioskodawcy

	wpisuje się poprzez swój zakres w przynajmniej jeden z obszarów gospodarczych w ramach niszy specjalizacyjnej zaliczanej do konkretnej specjalizacji regionalnej. Punktacja w ramach tego kryterium wygląda następująco: 3 pkt – otrzyma projekt, który wpisuje się w co najmniej jeden obszar gospodarczy w ramach niszy specjalizacyjnej. 0 pkt – otrzyma projekt, który nie wpisuje się w żaden z obszarów gospodarczych w ramach nisz specjalizacyjnych.
Pytanie 5	PYTANIE: Dokumenty potwierdzające sytuację finansową: Czy w przypadku osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą, aby udokumentować ostatnie dwa lata podatkowe należy przedstawić dokumenty za lata 2013 i 2014? ODPOWIEDŹ: W ramach kryterium „wykonalność ekonomiczna i organizacyjna” będzie z pewnością badana kondycja finansowa wnioskodawcy. Jednym z załączników do wniosku są dokumenty potwierdzające sytuację finansową wnioskodawcy (w przypadku projektów partnerskich dotyczy również partnerów) za ostatnie 2 lata podatkowe. Jeżeli wnioskodawca nie ma jeszcze pełnych danych za rok 2015 i nie złożył jeszcze deklaracji podatkowej za ten rok, wówczas przedstawia dokumenty za dwa poprzednie lata, czyli za rok 2013 oraz 2014, a w analizie finansowej w rubryce „okres bieżący” uwzględnia dane za zakończone kwartały 2015 roku. Jeżeli przedsiębiorca nie prowadził działalności w dwóch latach obrotowych poprzedzających rok złożenia wniosku o dofinansowanie to przedstawia sprawozdania finansowe za taki okres, w jakim prowadził działalność gospodarczą. Jeżeli ma zamknięty jeden rok obrotowy, to w takim przypadku przedkłada sprawozdanie obrotowe za jeden rok obrotowy. Jeżeli wnioskodawca nie prowadził wcześniej działalności to powinien przedstawić bilans otwarcia. Analogicznie powinny zostać wypełnione tabele w analizie ekonomiczno-finansowej stanowiące załącznik do wniosku o dofinansowanie. Jeżeli wnioskodawca nie ma żadnego roku zamkniętego, ale działa już przez jakiś okres, należy podać dane za ten okres w rubryce „okres bieżący”. Ocena w ramach kryterium „wykonalność ekonomiczna i organizacyjna” zostanie dokonana na podstawie przedłożonych danych finansowych.
Pytanie 6	PYTANIE: Czy w skład konsorcjum przedsiębiorstw realizujących projekt może wchodzić również przedsiębiorstwo spoza województwa łódzkiego? ODPOWIEDŹ: Zgodnie z Regulaminem konkursu projekty muszą być realizowane w granicach administracyjnych województwa łódzkiego. Nie ma jednak wymogu dotyczącego lokalizacji siedziby jednostki będącej partnerem w projekcie. Zgodnie z Regulaminem konkursu w przypadku realizacji projektu partnerskiego, do wniosku o dofinansowanie należy dołączyć porozumienie lub umowę o partnerstwie. Porozumienie lub umowa nie może być zawarte pomiędzy podmiotami powiązanymi w rozumieniu załącznika I do rozporządzenia 651/2014. Obowiązki związane z utworzeniem partnerstwa (m.in. zasady wyboru partnera, zakres porozumienia lub umowy o partnerskiej) reguluje art. 33 ustawy wdrożeniowej. Wszyscy partnerzy zobowiązani są do przestrzegania zasad poddawania się kontroli oraz postanowień zawartych w umowie o dofinansowanie na takich samych zasadach jak partner wiodący.
Pytanie 7	PYTANIE: W jaki sposób będzie weryfikowane czy przedsiębiorstwo zakończyło

	badania przemysłowe i przeszło do eksperymentalnych prac rozwojowych? Czy będzie badane osiągnięcie określonych wskaźników? Czy zakończenie badań przemysłowych i prac eksperymentalnych będzie rozpatrywane łącznie i analizowane będą końcowe efekty projektu? ODPOWIEDŹ: W konkursie tym dofinansowanie otrzymają projekty zakładające przeprowadzenie badań przemysłowych oraz eksperymentalnych prac rozwojowych (etapu pierwszej produkcji) służących opracowaniu nowego lub znacząco udoskonalonego produktu (wyrobu lub usługi) lub procesu. Dla rozróżnienia rodzaju powyższych badań można powiedzieć, że badania przemysłowe są ostatnim etapem badań dla przemysłu, zaś prace rozwojowe są pierwszym etapem komercjalizacji. W konkursie 1.2.2 na <i>Projekty B+R przedsiębiorstw</i> nie będziemy weryfikować rozdzielania badań przemysłowych od eksperymentalnych prac rozwojowych. Żaden z tych etapów nie będzie rozliczany oddzielnie. Potwierdzeniem tego jest punkt D.3 we wniosku o dofinansowanie, w którym będą Państwo musieli zdefiniować: - cel, jaki ma zostać osiągnięty dzięki realizacji projektu, - jakie wnioskodawca planuje osiągnąć wyniki oraz - przedstawić sposób ich wykorzystania w działalności gospodarczej. Muszą Państwo określić, czy rezultatem realizacji projektu będzie nowy lub znacząco ulepszony produkt/technologia/usługa, a także wskazać do czego będzie on wykorzystywany, poprzez podanie jego zasadniczych funkcjonalności. W punkcie D.3 wniosku o dofinansowanie <u>nie należy zatem opisywać spodziewanych wyników poszczególnych prac badawczych, lecz finalne rezultaty całego projektu</u>, które w przyszłości zostaną wdrożone do działalności gospodarczej. Wnioskodawca w trakcie realizacji projektu składa sprawozdania z jego realizacji i w ten sposób raportuje realizację poszczególnych etapów projektu, które zaplanował do realizacji.
Pytanie 8	PYTANIE: Określanie potencjału finansowego przedsiębiorstwa. Jeśli w ramach konkursu projekt zostanie zgłoszony przez spółkę celową, która nie posiada historii w jaki sposób będzie oceniony potencjał finansowy niezbędny do realizacji? ODPOWIEDŹ: Ocena w ramach kryterium „wykonalność ekonomiczna i organizacyjna” zostanie dokonana na podstawie przedłożonych danych finansowych. Jeżeli wnioskodawca (może to być spółka celowa) nie prowadził wcześniej działalności gospodarczej, powinien przedstawić bilans otwarcia. Ponadto każdy wnioskodawca zobowiązany jest do sporządzenia analizy ekonomiczno-finansowej i załączenia jej do wniosku o dofinansowanie. Analogicznie do danych z bilansu, powinny zostać wypełnione tabele w analizie ekonomiczno-finansowej, stanowiące załącznik do wniosku o dofinansowanie. Jeżeli wnioskodawca nie ma żadnego roku zamkniętego, ale działa już przez jakiś okres, należy podać dane za ten okres w rubryce „okres bieżący”. Prognozy przedstawione w analizie finansowej muszą opierać się na realnych założeniach i być dostosowane do specyfiki danego przedsiębiorstwa oraz branży, w której ono funkcjonuje. Ponieważ po stronie Wnioskodawcy zachodzi obowiązek wykazania potencjału finansowego niezbędnego i możliwego do realizacji projektu, powinien przedstawić wszelkie inne posiadane dokumenty, które uwiarygodnią dane zawarte w analizie

	finansowej. Jednocześnie należy pamiętać, że wnioskodawca zobowiązany jest zabezpieczyć 100% środków na realizację projektu.
Pytanie 9	PYTANIE: Wdrożenie rezultatów projektu. Gdzie mają być wdrożone rezultaty projektu (wyniki prac B+R)? Czy rezultaty projektu mają być wdrożone na terenie województwa łódzkiego? Czy w przypadku kiedy zewnętrzny podmiot zakupi licencję musi uruchomić produkcję na terenie województwa łódzkiego? ODPOWIEDŹ: Kwestii wdrażania rezultatu projektu nie należy łączyć z miejscem realizacji projektu. W dokumentach programowych oraz Regulaminie konkursu nie ma ograniczenia co do obszaru wdrożenia wyników przeprowadzonych w ramach projektu prac B+R. Jedyne ograniczenie odnosi się do rodzaju podmiotu, który może je wdrażać, a mianowicie wyniki prac B+R muszą być wdrożone do działalności gospodarczej innego przedsiębiorstwa. Nie ma więc przeciwwskazań do udzielania licencji przedsiębiorcy, który będzie uruchamiać produkcję na terenie innego województwa.
Pytanie 10	PYTANIE: Udział dużych przedsiębiorstw. W odniesieniu do dużych przedsiębiorstw w jaki sposób należy wykazać efekt dyfuzji i efektywną współpracę? Czy odnosząc się do efektu dyfuzji i efektywnej współpracy należy wykazać się współpracą z zupełnie inną grupą podmiotów żeby spełnić każde z tych warunków oddzielnie? Czy spełniając warunki efektywnej współpracy można założyć, że spełniony został jednocześnie efekt dyfuzji? ODPOWIEDŹ: Efekt dyfuzji Zgodnie z zapisami Instrukcji wypełniania wniosku w zakresie pkt E.12, wnioskodawca mający status dużego przedsiębiorcy, zobowiązany jest opisać we wniosku o dofinansowanie efekt dyfuzji w zakresie działalności B+R związanej ściśle z realizowanym projektem. Należy odnieść się do dyfuzji ukierunkowanej na zewnątrz podmiotu realizującego projekt. Dyfuzja na zewnątrz zachodzi np. poprzez nawiązanie współpracy w sferze innowacji, poprzez aktywne uczestnictwo we wspólnych projektach innowacyjnych z innymi podmiotami (mogą to być np. inne przedsiębiorstwa, w szczególności MSP lub instytucje niekomercyjne), bądź poprzez kooperację w zakresie działalności produkcyjnej/usługowej, w którą zaangażowany będzie MŚP m.in. jako producent/usługodawca określonych elementów/części finalnego produktu oferowanego przez dużego przedsiębiorcę na rynku. Dyfuzja projektów innowacyjnych, powinna zapewniać dostępność efektów realizacji projektu dla przedsiębiorców z różnych gałęzi przemysłu. Nawiązując do powyższego, w ramach opisu efektu dyfuzji konieczne jest wykazanie, czy wypracowane w ramach projektu rezultaty pozwalają w przyszłości na podjęcie współpracy z MŚP, organizacją pozarządową lub badawczą. Ta kooperacja może obejmować również okres po zakończeniu realizacji projektu, do zakończenia trwałości. Efektywna współpraca Zgodnie z definicją zapisaną w art. 2 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014) oraz w kontekście zapisów art. 25 tego rozporządzenia, efektywna „skuteczna współpraca” zachodzi, gdy

	w celu realizacji projektu (tj. wymiany wiedzy lub technologii; osiągnięcia wspólnego celu opartego na podziale pracy, gdy strony wspólnie ustalają zakres realizowanego projektu i przyczyniają się do jego realizacji oraz wspólnie ponoszą ryzyko, jak również dzielą się jego wynikami) współpracę podejmują co najmniej dwa niezależne podmioty – przedsiębiorstwa (minimum jedno z ich musi mieć status MŚP) albo przedsiębiorstwo i co najmniej jedna organizacja prowadząca badania i upowszechniająca wiedzę. Warunkiem jest również partycypacja tychże podmiotów w kosztach związanych z jego realizacją (należy pamiętać, że przy efektywnej współpracy obowiązują limity dotyczące partycypacji podmiotów w wydatkach kwalifikowalnych projektu zapisane w art. 25 ust. 6 pkt b). Zatem można uznać, że efektywna współpraca będzie dotyczyła projektów realizowanych w partnerstwie lub kooperacji w sytuacji, gdy planowane jest zwiększenie intensywności wnioskowanej pomocy na mocy art. 25 ust.6 pkt b tiret (i) pod warunkiem, że Wnioskodawca wskaże wyraźnie we wniosku o dofinansowanie, że ubiega się o zwiększenie intensywności pomocy na mocy art. 25 ust.6 pkt b tiret (i). W związku z powyższym można również uznać (odpowiadając na kolejne pytania wnioskodawcy), że spełniając warunki efektywnej współpracy, spełniony będzie jednocześnie efekt dyfuzji.
Pytanie 11	PYTANIE: Czy w analizie finansowej należy wypełnić część dotyczącą NPV? Czy dla projektów B+R też należy uzupełnić tą część analizy finansowej? ODPOWIEDŹ: Część analizy finansowej dotyczącą NPV wypełniają jedynie duże przedsiębiorstwa w przypadku, gdy projekty generują dochód, a wartość wydatków kwalifikowalnych w tych projektach jest większa niż 1 mln euro.
Pytanie 12	PYTANIE: Co w przypadku jeśli nie zostaną osiągnięte spodziewane wyniki badań, które zostały założone na etapie opracowania wniosku aplikacyjnego? Czy przerwanie badań w trakcie realizacji projektu będzie wiązało się z koniecznością zwrotu przyznanej dotacji? ODPOWIEDŹ: Beneficjent zobowiązany jest do niezwłocznego złożenia wniosku o płatność końcową w przypadku, gdy w trakcie realizacji projektu okaże się, że dalsze prace badawcze nie doprowadzą do osiągnięcia zakładanych wyników, bądź gdy po zakończeniu prac badawczych wdrożenie okaże się bezcelowe z ekonomicznego punktu widzenia. Beneficjent składając wniosek o płatność końcową przedkłada Instytucji Pośredniczącej informację końcową z realizacji projektu (dalej „informacja końcowa”), potwierdzającą wykonanie badań przemysłowych i prac rozwojowych, albo prac rozwojowych zaplanowanych we wniosku o dofinansowanie. Beneficjent realizujący projekt nie jest zobowiązany do kontynuowania prac badawczych, bądź do wdrożenia wyników prac badawczych, w przypadku gdy: - dokumentacja z przeprowadzonych badań nie potwierdzi celowości ich kontynuowania bądź wdrożenia wyników tych badań lub prac na skutek zaistnienia okoliczności niezawinionych przez beneficjenta - Instytucja Pośrednicząca po dokonaniu analizy dokumentów, potwierdzi bezcelowość dalszego realizowania Projektu, mając na uwadze wystąpienie okoliczności niezależnych od beneficjenta przy zachowaniu przez niego należytej staranności oraz postępowaniu zgodnie z Umową przy realizacji Projektu.

	W sytuacji, o której mowa, projekt uznaje się za zakończony, a beneficjent otrzyma dofinansowanie proporcjonalne do zakresu zrealizowanych prac badawczych z zachowaniem reguły, zgodnie z którą kwota dofinansowania obliczana jest na podstawie faktycznie poniesionych przez beneficjenta kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem, wykazanych we wniosku o płatność i zatwierdzonych przez Instytucję Pośredniczącą, z uwzględnieniem poziomów intensywności wsparcia oraz maksymalnych wysokości dofinansowania.
Pytanie 13	PYTANIE: Projekty Partnerskie. Czy jeżeli podmioty występują w partnerstwie to w analizie finansowej należy uwzględnić dane finansowe partnera? ODPOWIEDŹ: Tak, podmioty, które składają wniosek o dofinansowanie w partnerstwie, zobowiązane są uwzględnić w analizie finansowej dane finansowe partnera (-ów) projektu. W przypadku realizowania projektu w partnerstwie, należy załączyć do wniosku wypełniony plik xls (do pobrania na stronie internetowej w zakładce dla konkursu „1.2 Inwestycje przedsiębiorstw w badania i innowacje / 1.2.2 Projekty B+R przedsiębiorstw” - „Niezbędne dokumenty” – pik xls pn. „Analiza ekonomiczno-finansowa”), zawierający podstawowe informacje dotyczące sytuacji finansowej wnioskodawcy, czyli w tym wypadku lidera i każdego partnera projektu. Plik wypełnia oddzielnie lider projektu i oddzielnie każdy z partnerów.
Pytanie 14	PYTANIE: Czy partnerstwo może być zawarte pomiędzy podmiotami powiązanymi – jeden właściciel (firma polska i brytyjska)? ODPOWIEDŹ: Zgodnie z regulaminem konkursu §6 pkt. 4. Porozumienie lub umowa o partnerstwie nie mogą być zawarte pomiędzy podmiotami powiązanymi w rozumieniu załącznika I do rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014, str. 1). Zgodnie z przytoczonym zapisem partnerstwo nie może być zawarte pomiędzy podmiotami powiązanymi.
Pytanie 15	PYTANIE: Czy może aplikować start-up. Firma założona przez studenta, ulokowana w Parku Naukowo-Technologicznym? ODPOWIEDŹ: Tak. W dokumentacji konkursowej nie istnieje zapis, który zabraniałby aplikowania nowo założonej firmie (start-up) w ramach konkursu 1.2.2 <i>Projekty B+R przedsiębiorstwa</i>. Zwrócić należy uwagę na kryterium „Wykonywalność ekonomiczna i organizacyjna” W ramach tego kryterium oceniane będzie czy wystarczające do prawidłowej realizacji projektu są: • deklarowane zasoby finansowe wnioskodawcy; • przyjęta forma organizacyjna; • potencjał do zarządzania projektami B+R: ○ kompetencje kadry zarządzającej, ○ właściwy podział zadań i obowiązków, ○ doświadczenie w realizacji projektów B+R , ○ zakresie zarządzania ryzykiem. • zapewnienie prawidłowego funkcjonowania projektu po zakończeniu jego realizacji –zachowanie okresu trwałości projektu (minimum 5 lat, 3 lata w

	przypadku MŚP) od daty płatności końcowej na rzecz beneficjenta. Zatem należy przeanalizować sytuację danej firmy start-up, pod kątem zagwarantowania spełnienia wymogów w/w kryterium.
Pytanie 16	PYTANIE: Kryterium merytoryczne punktowe nr 6: Potencjał innowacyjny przedsiębiorstwa. Na jakiej podstawie będą przyznawane punkty? – dokument np. opinia o innowacyjności/opis we wniosku. ODPOWIEDŹ: Punkty będą przyznawane przede wszystkim w oparciu o zapisy dokonane we wniosku o dofinansowanie. Jeżeli zaś wnioskodawca jest w posiadaniu dokumentów potwierdzających zapisy dokonane we wniosku o dofinansowanie, wzmacniających przedstawioną argumentację, może je dołączyć jako kolejny załącznik wymieniony w tabeli II. Inne załączniki – dokumenty wymagane prawem lub kategorią projektu.
Pytanie 17	PYTANIE: Koszty personelu: czy koszty prac wykonywanych przez właścicieli (w przypadku osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą) lub osób zasiadających w organach prowadzących są kosztami kwalifikowalnymi? Jeśli tak, to w jaki sposób można je określić? ODPOWIEDŹ: Koszty prac wykonywanych przez właścicieli (w przypadku osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą) lub osób zasiadających w organach prowadzących są kosztami kwalifikowalnymi pod warunkiem, że są to osoby bezpośrednio zaangażowane w realizację danego projektu. Wnioskodawca zobowiązany jest wypełnić we wniosku o dofinansowanie punkt F.5, w którym (zgodnie z Instrukcją wypełniania wniosku) podaje dane członków zespołu zarządzającego, bezpośrednio i faktycznie zaangażowanych w projekt. W odniesieniu do każdej osoby określa rolę danej osoby w projekcie, wykształcenie i doświadczenie, szczególnie w zakresie kierowania pracami B+R/projektami, jak i wymiar zaangażowania w projekcie (np. ¼ etatu). Właściciel spółki lub osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą musi posiadać odpowiednie kwalifikacje do prowadzenia badań przemysłowych lub prac rozwojowych w ramach projektu. Należy pamiętać, że ze względu na pełnioną w przedsiębiorstwie rolę, obowiązki właściciela jednostki, z istoty procesów zarządczych w firmie, nie mogą dotyczyć wyłącznie wykonywania badań realizowanych w ramach projektu. W przypadku kwalifikowania w projekcie kosztów związanych z angażowaniem personelu do realizacji projektu, Wnioskodawca zobowiązany jest do przestrzegania zapisów Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach EFRR, EFS oraz FS na lata 2014 – 2020 (wydanych przez Ministerstwo Infrastruktury i Rozwoju 10 kwietnia 2015 r.). Poniesienie wydatku na koszty pracy właściciela spółki/członków zarządu lub osoby fizycznej prowadzącej działalność gospodarczą powinno być udokumentowane dokumentem księgowym (np. notą obciążeniową) oraz kartą czasu pracy, wskazującą liczbę godzin w danym miesiącu kalendarzowym poświęconych na wykonanie badań lub innych czynności w projekcie.
Pytanie 18	PYTANIE: Czy przedsiębiorca będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą może prowadzić prace B+R we własnym zakresie (właściciel firmy)? Czy jest obowiązek zlecania prac B+R na zewnątrz? Jeśli tak, czy trzeba wykazać się potencjałem badawczym lub naukowym? ODPOWIEDŹ: Przedsiębiorca będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą może prowadzić co do zasady prace B+R we własnym zakresie. Nie ma obowiązku zlecania prac B+R na zewnątrz. Jeśli wnioskodawca będący osobą fizyczną

	prowadzącą działalność gospodarczą chce prowadzić prace B+R, to wówczas musi wykazać się odpowiednim potencjałem w tym zakresie. W tym celu wnioskodawca powinien opisać prowadzoną w przedsiębiorstwie działalność w zakresie badań i rozwoju. Można to pokazać poprzez przedstawienie wydzielonej komórki w strukturze organizacyjnej firmy, na podstawie przedstawionego schematu organizacyjnego. Należy wówczas wymienić pracowników zaangażowanych w działalność B+R, opisać ich wykształcenie i doświadczenie oraz wskazać jakie projekty badawcze prowadził/prowadzi dział, a także czy doprowadzono do wdrożenia wyników dotychczasowych badań i jakie były ich efekty.
Pytanie 19	PYTANIE: Czy wnioskodawca będzie musiał udowodnić, że posiada dział B+R w strukturze przedsiębiorstwa? Jak należy to udokumentować (etatowi pracowni działu B+R)? W jaki sposób będzie to weryfikowane? ODPOWIEDŹ: Wnioskodawca nie musi posiadać działu B+R w firmie, aby móc realizować projekty B+R w ramach ogłoszonego konkursu. Istotny jest potencjał do zarządzania projektami badawczo-rozwojowymi, który będzie podlegał ocenie w kryterium merytorycznym (pkt. 8), w tym m.in.: kompetencje kadry zarządzającej, właściwy podział zadań i obowiązków, doświadczenie w realizacji projektów B+R oraz w zakresie zarządzania ryzykiem) - czy są wystarczające do prawidłowej realizacji projektu. Niespełnienie tego kryterium skutkować będzie odrzuceniem wniosku. Zgodnie z zapisami Instrukcji wypełniania wniosku w pkt F.3 wniosku, wnioskodawca w zależności od tego czy posiada dział B+R w swoich strukturach, ma za zadanie opisać prowadzoną w przedsiębiorstwie działalność w zakresie badań i rozwoju. Wnioskodawca powinien wskazać jakie projekty badawcze prowadził/prowadzi dział B+R, czy doprowadzono do wdrożenia wyników dotychczasowych badań i jakie były ich efekty. Jeżeli prace prowadzone w ramach działalności B+R przedsiębiorcy mają związek z realizacją projektu, powinien opisać zależności pomiędzy tymi projektami. W instrukcji zaznaczono również, że dział B+R rozumiany jest jako samodzielny dział badawczo – rozwojowy, laboratorium badawcze lub dział technologiczno–konstrukcyjny wykazany w odpowiednim regulaminie organizacyjnym/ statucie przedsiębiorstwa. Dodatkowo jeżeli wnioskodawca zajmuje się działalnością badawczo-rozwojową, można udokumentować ten fakt poprzez wykazanie etatowych pracowników działu B+R w ewidencji zatrudnienia.
Pytanie 20	PYTANIE: Kwalifikowalność kosztów. Czy w przypadku kiedy firma nie posiada własnej infrastruktury b+r może ją zakupić w trakcie realizacji projektu? ODPOWIEDŹ: Kosztem kwalifikowanym Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. art. 25 pkt.3 mogą być koszty aparatury i sprzętu w zakresie i przez okres, w jakim są one wykorzystywane na potrzeby projektu. Jeśli aparatura i sprzęt nie są wykorzystywane na potrzeby projektu przez cały okres ich użytkowania, za koszty kwalifikowalne uznaje się tylko koszty amortyzacji odpowiadające okresowi realizacji projektu obliczone na podstawie powszechnie przyjętych zasad rachunkowości. Dodatkowo, kosztem kwalifikowanym w przypadku aparatury badawczej jest jedynie sprzęt służący prowadzeniu badań. Zakupy inwestycyjne dotyczące wdrożenia wyników projektu nie mogą być finansowane w ramach projektu.