

## **PYTANIA I ODPOWIEDZI**

*RPLD.02.02.01-IP.02-10-046/18 Modele biznesowe MŚP*

**PYTANIE 1: Czy można aplikować do obecnego konkursu jeśli realizowało się projekt w ramach poprzedniej edycji konkursu? Nowy projekt będzie dotyczył innego rynku docelowego?**

**ODPOWIEDŹ 1:** Tak. Można aplikować do obecnego konkursu w celu wejścia na nowe rynki zagraniczne, mimo uczestnictwa w poprzedniej edycji konkursu. Dokumenty programowe nie ograniczają ilości realizowanych projektów w ramach tego poddziałania przez jednego Beneficjenta.

**PYTANIE 2: Czy jest możliwość kwalifikowania kosztów związanych z zarządzaniem projektem?**

**ODPOWIEDŹ 2:** Nie. W ramach projektu nie ma możliwości kwalifikowania wydatków związanych z zarządzaniem projektem. Wydatki związane z zarządzaniem projektem co do zasady ujmowane są w kosztach pośrednich. Zgodnie z załącznikiem nr 5 do Szczegółowy Opis Osi Priorytetowych Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020 koszty pośrednie są wydatkiem niekwalifikowanym.

**PYTANIE 3: Czy firma transportowa jest wykluczona z udziału w konkursie?**

**ODPOWIEDŹ 3:** Nie. Firma transportowa nie jest wykluczona z udziału w konkursie.

**PYTANIE 4: Jeśli w okresie realizacji projektu osiągnie się wskaźnik *Liczba kontraktów handlowych zagranicznych podpisanych przez przedsiębiorstwa wsparte w zakresie internacjonalizacji* to czy w okresie trwałości projektu również wskaźnik ten musi być utrzymany?**

**ODPOWIEDŹ 4:** Tak. Wartość docelową przedmiotowego wskaźnika należy osiągnąć nie później niż 12 miesięcy od zakończenia realizacji projektu i utrzymać w okresie trwałości. Zasada ta dotyczy również sytuacji, w której beneficjent osiągnął wskaźnik w trakcie realizacji projektu. W przypadku wygaśnięcia lub rozwiązania umowy w trakcie okresu trwałości należy zawrzeć kolejną, aby zapewnić utrzymanie wskaźnika rezultatu bezpośredniego w każdym kolejnym roku trwałości.

**PYTANIE 5: Jak realnie oszacować przychód firmy w celu osiągnięcia wskaźnika *Przychody ze sprzedaży produktu na eksport*?**

**ODPOWIEDŹ 5:** Wartość wszystkich wskaźników produktu i rezultatu bezpośredniego odbywa się na etapie składania wniosku o dofinansowanie. Beneficjent zobowiązany jest oszacować wartość wskaźników adekwatnych do planowanego do realizacji projektu bazując na szeroko pojętej wiedzy i doświadczeniu zdobytych w trakcie prowadzenia dotychczasowej działalności gospodarczej. Zalecana jest również roztropność i realne określenie wartości docelowych poszczególnych wskaźników, mając na uwadze potencjał firmy, specyfikę planowanych do eksportu produktów/usług oraz rynek docelowy, na którym zamierzamy eksportować towary/usługi. Należy pamiętać, iż weryfikacja wartości wskaźnika będzie miała miejsce już w pierwszym roku okresu trwałości oraz zwrócić szczególną uwagę na fakt, że jest to wskaźnik sankcyjny, którego nieosiągnięcie będzie skutkowało koniecznością zwrotu otrzymanego dofinansowania proporcjonalnie do okresu jego niezrealizowania.

**PYTANIE 6: Przychody z eksportu w firmie są obecnie na poziomie 80%, gdyż jest realizowany duży kontrakt, który się kończy. W związku z tym przyszłe przychody będą zdecydowanie niższe. Jak w takim przypadku osiągnąć wskaźnik *Przychody ze sprzedaży produktów na eksport*?**

**ODPOWIEDŹ 6:** W sytuacji, w której oszacowanie realnej wartości wskaźnika wykaże, iż wpływy ze sprzedaży na eksport po zakończeniu realizacji projektu będą mniejsze niż wartości w roku bazowym, należy uznać że omawiany wskaźnik nie wpisuje się w charakterystykę planowanego do realizacji projektu. Decyzja o wyborze przedmiotowego wskaźnika jest równoznaczna z nadaniem mu charakteru wskaźnika sankcyjnego, a więc w przypadku nieosiągnięcia jego wartości docelowej, wysokość dofinansowania ulegnie pomniejszeniu proporcjonalnie do stopnia niezrealizowania wartości docelowej wskaźnika. Jednocześnie należy mieć na uwadze, iż wskaźnik ten oraz jego planowany wzrost będzie przedmiotem oceny merytorycznej (punktowej), a jego brak może skutkować niewystarczającą ilością punktów kwalifikującą projekt do otrzymania dofinansowania.

**PYTANIE 7: Czy jeżeli Beneficjent składa wniosek o dofinansowanie na początku roku 2019 i nie ma jeszcze zamkniętego roku obrotowego 2018, to jako wartość bazową wskaźnika może podać dane za zamknięty rok obrotowy 2017?**

**ODPOWIEDŹ 7:** Tak. Beneficjent określa we wniosku o dofinansowanie czasokres roku obrotowego wynikający z polityki finansowo-księgowej przedsiębiorstwa i jeśli nie jest w stanie podać wartości za pełny rok (ponieważ na przykład rok obrotowy kończy się w marcu 2019 r., a wniosek o dofinansowanie składany jest w lutym 2019 r.) należy wtedy podać dane za okres do marca 2018 r. Należy jednak pamiętać, że dane finansowe powinny być wykazywane za jak najbardziej aktualny okres, a więc w przypadku, gdy rok obrotowy już się zakończył, a nie został jeszcze zamknięty, Wnioskodawca, na podstawie wewnętrznych dokumentów księgowych, wykazuje wartości z zakońzonego, choć niezamkniętego, roku obrotowego.

**PYTANIE 8: Czy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie można dokonać rezerwacji powierzchni wystawienniczej?**

**ODPOWIEDŹ 8:** Tak. Przed złożeniem wniosku o dofinansowanie można rozpocząć projekt i kwalifikować część kosztów (np. rezerwacja powierzchni wystawienniczej), jeśli jest w całości objęty pomocą de minimis. Okres kwalifikowalności wydatków w ramach projektu rozpoczyna się z dniem rozpoczęcia realizacji projektu, a kończy wraz z jego zakończeniem, tj. datami wskazanymi w umowie o dofinansowanie.

W przypadku projektów objętych pomocą publiczną w całości lub częściowo nie ma możliwości rozpoczęcia realizacji projektu oraz kwalifikowania wydatków przed złożeniem wniosku o dofinansowanie.

**PYTANIE 9: Czy w projekcie jednym działaniem wdrożeniowym muszą być obligatoryjnie targi?**

**ODPOWIEDŹ 9:** Targi są jedynie przykładem działań wdrożeniowych, nie są obligatoryjnym elementem projektu. Obligatoryjnie projekt musi obejmować min. dwa działania wdrożeniowe wynikające ze strategii biznesowej w zakresie internacjonalizacji dla każdego nowego rynku docelowego. Wykaz działań wdrożeniowych (Punkt D.3 II. cz. Wniosku) nie jest katalogiem zamkniętym. Projekt może obejmować np. dwie usługi doradcze potrzebne do wprowadzenia produktu na nowy rynek (rynek na którym przedsiębiorca nie jest aktywny), o ile są one ujęte ww. strategii.

W konkursie nie ma możliwość udzielania pomocy na działalność związaną z wywozem do państw trzecich lub państw członkowskich, tzn. pomocy bezpośrednio związanej z ilością wywożonych produktów, tworzeniem i prowadzeniem sieci dystrybucyjnej lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności wywozowej (nazywanej dalej pomocą wywozową albo pomocą eksportową).

**PYTANIE 10: Czy koszty związane np. z organizacją różnych targów można umieścić w ramach jednego zamówienia, czy każde trzeba wyłonić w drodze osobnego postępowania ofertowego?**

**ODPOWIEDŹ 10:** Beneficjenci mogą przeprowadzić jedno postępowanie na zorganizowanie wyjazdów na targi określone w projekcie. W zależności od zakresu przedmiotu zamówienia oraz przyjętych warunków udziału w postępowaniu, należy zwrócić szczególną uwagę na dopuszczenie możliwości składania ofert częściowych, bądź możliwość realizacji zamówienia wraz podwykonawcami.

W przypadku realizacji zamówień w drodze osobnych postępowań, koniecznym będzie zastosowanie się do zapisów rozdziału 6.5 punkt 11 niniejszych *Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020*, które wskazują, iż zabroniony jest podział zamówienia publicznego skutkujący zaniżeniem jego wartości szacunkowej. Ustalając wartość zamówienia publicznego, należy wziąć pod uwagę konieczność łącznego spełnienia następujących przesłanek:

- ✓ usługi, dostawy oraz roboty budowlane są tożsame rodzajowo lub funkcjonalnie,
- ✓ możliwe jest udzielenie zamówienia publicznego w tym samym czasie (okres realizacji Projektu),
- ✓ możliwe jest wykonanie zamówienia publicznego przez jednego wykonawcę.

Tym samym w przypadku realizacji zamówień o takim samym przedmiocie zamówienia, które mogą zostać zrealizowane przez jednego wykonawcę w ramach tego samego projektu, Beneficjenci każdorazowo zobowiązani są zastosować właściwy tryb postępowania, odpowiadający łącznej wartości wszystkich takich zamówień w projekcie. Zatem każde zamówienie należy weryfikować w kontekście powyższych zapisów.

**PYTANIE 11: Czy w przypadku planowanego wyjazdu na targi do Chin i do Niemiec, można skorzystać np. z biura podróży/pośrednika w celu zorganizowania wyjazdu do Chin , a w przypadku wyjazdu do Niemiec wyjazd zorganizować we własnym zakresie?**

**ODPOWIEDŹ 11:** Tak. Jest taka możliwość przy racjonalnym uzasadnieniu przyjętej ścieżki postępowania. W kontekście przedmiotowego pytania należy mieć również na uwadze, ryzyko podziału zamówień w ramach realizowanego projektu. Przedmiotową kwestię należy rozpatrywać pod kątem omówionych w odpowiedzi na pytanie nr 10 zagadnień.