



KRYTERIA DLA OSI PRIORYTETOWEJ II INNOWACYJNA I KONKURENCYJNA GOSPODARKA¹

DZIAŁANIE II.2: Internacjonalizacja przedsiębiorstw

PODDZIAŁANIE II.2.1: Modele biznesowe MŚP

TYP PROJEKTU: Wdrożenie nowego modelu biznesowego poprzez np. udział przedstawicieli beneficjenta w imprezach targowo-wystawienniczych zagranicznych lub krajowych o charakterze międzynarodowym, wyszukiwanie i dobór partnerów biznesowych na rynku docelowym; działania wdrożeniowe muszą wynikać ze strategii biznesowej w zakresie internacjonalizacji przedsiębiorstwa

¹ Kryteria wyboru projektów dla Poddziałania II.2.1: Modele biznesowe MŚP przyjęte przez Komitet Monitorujący Regionalny Program Operacyjny Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020 Uchwałą nr 12/18 Komitetu Monitorującego RPO WŁ na lata 2014-2020 z dnia 15 listopada 2018 r. w sprawie zmiany Uchwały nr 7/15 Komitetu Monitorującego Regionalny Program Operacyjny Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020 z dnia 28 sierpnia 2015 r. w sprawie: zatwierdzenia kryteriów wyboru projektów w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020.

KRYTERIA FORMALNE

| Lp. | Kryterium | Sposób oceny kryterium | Tak / Nie / Nie dotyczy |
|-----|---|---|--|
| 1 | Kwalifikowalność wnioskodawcy w konkursie | <p>Czy wnioskodawca jest mikro, małym lub średnim przedsiębiorstwem (MŚP)? Definicja MŚP zawarta jest w załączniku 1 do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. Ww. podmioty mogą realizować projekt w formule projektu partnerskiego w rozumieniu art. 33 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014-2020 (ustawy wdrożeniowej). W przypadku projektów realizowanych w partnerstwie, partner musi spełniać wszystkie warunki wymagane wobec wnioskodawcy. Ponadto partnerzy muszą zostać wybrani w sposób prawidłowy, zgodnie z przepisami ww. ustawy (weryfikacja na podstawie oświadczenia wnioskodawcy).</p> <p>Kryterium weryfikowane na podstawie oświadczenia wnioskodawcy.</p> | Niespełnienie skutkować będzie odrzuceniem wniosku |
| 2 | Niepodleganie wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie | <p>Wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie i wobec niego nie orzeczono zakazu dostępu do środków funduszy europejskich na podstawie:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) art. 207 ust. 4 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych, b) art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, c) art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary. <p>Ponadto pomoc nie może być przyznawana w szczególności:</p> <ul style="list-style-type: none"> - podmiotom, na których ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej pomoc przyznaną przez to samo państwo członkowskie za niezgodną z prawem i z rynkiem wewnętrznym w rozumieniu art. 107 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej. <p>Kryterium weryfikowane na podstawie oświadczenia wnioskodawcy.</p> | Niespełnienie skutkować będzie odrzuceniem wniosku |
| 3 | Zgodność poziomu i wnioskowanej kwoty dofinansowania z regulaminem konkursu | <p>Czy wnioskodawca określił wnioskowaną kwotę i poziom dofinansowania? Weryfikacji podlega prawidłowość obliczeń, w szczególności związanych z zastosowaniem:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) limitów dotyczących całkowitej wartości kosztów kwalifikowalnych lub kwoty dofinansowania projektu określonych w regulaminie konkursu. Spełnienie warunku będzie weryfikowane w odniesieniu do wartości kosztów kwalifikowalnych projektu szacowanej na etapie aplikowania o wsparcie – zmiany tej wartości w trakcie realizacji projektu, np. wynikające ze zmian sytuacji rynkowej, nie wpływają na spełnienie kryterium. b) intensywności wsparcia, która wynosi: <ul style="list-style-type: none"> - do 50% kosztów kwalifikowalnych objętych pomocą publiczną na podstawie Rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania pomocy mikroprzedsiębiorcom, małym i średnim przedsiębiorcom na usługi doradcze oraz udział w targach w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020; | Możliwość poprawienia wniosku i załączników |

| | | | |
|---|--|--|--|
| | | <ul style="list-style-type: none"> - do 85 % kosztów kwalifikowalnych objętych pomocą de minimis; c) limitów na poszczególne kategorie kosztów lub rodzaje pomocy, takich jak (jeśli dotyczy): <ul style="list-style-type: none"> - limit na pomoc de minimis – 200 tys. EUR w okresie trzech lat podatkowych oraz 100 tys. EUR w okresie trzech lat podatkowych w zakresie drogowego transportu towarów (jeśli dotyczy), - limit dotyczący wydatków na przygotowanie projektu – 3,5% wydatków kwalifikowalnych projektu. | |
| 4 | Wnioskodawca jest zarejestrowany lub prowadzi działalność na terytorium województwa łódzkiego | Weryfikacji podlega, czy wnioskodawca posiada siedzibę bądź miejsce prowadzenia działalności gospodarczej na terytorium województwa łódzkiego (weryfikacji dokonuje się na podstawie zapisów w dokumentach rejestrowych lub dokumentu potwierdzającego dokonanie przed złożeniem wniosku o dofinansowanie zgłoszenia o wpis do dokumentów rejestrowych miejsca prowadzenia działalności gospodarczej na terenie województwa łódzkiego). | Niespełnienie skutkować będzie odrzuceniem wniosku |
| 5 | Zgodność z okresem kwalifikowania wydatków | Czy okres realizacji projektu kończy się przed 31 grudnia 2023 r.? Projekt nie może być fizycznie zakończony lub w pełni zrealizowany przed złożeniem wniosku o dofinansowanie. W przypadku wsparcia udzielanego na podstawie Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. projekt nie może rozpocząć się przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie. | Niespełnienie skutkować będzie odrzuceniem wniosku |
| 6 | Zgodność projektu z zasadą równości szans kobiet i mężczyzn | W ramach kryterium oceniana będzie zgodność projektu z zasadą równości szans kobiet i mężczyzn, wynikającą z art. 7 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. We wniosku o dofinansowanie należy przedstawić uzasadnienie dla wskazanego wpływu projektu na zasadę równości szans kobiet i mężczyzn oraz opisać sposoby zapewnienia zgodności projektu z ww. zasadą, uwzględniając zapisy <i>Wytucznych w zakresie realizacji zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami oraz zasady równości szans kobiet i mężczyzn w ramach funduszy unijnych na lata 2014-2020.</i> Dopuszczalne jest uznanie neutralności projektu pod warunkiem wskazania we wniosku o dofinansowanie szczegółowego uzasadnienia, dlaczego dany projekt nie jest w stanie zrealizować jakichkolwiek działań w zakresie spełnienia ww. zasady. | Możliwość poprawienia wniosku i załączników |
| 7 | Zgodność projektu z zasadą zrównoważonego rozwoju | W ramach kryterium oceniane będzie czy działania przewidziane do realizacji w projekcie są zgodne z zasadą zrównoważonego rozwoju z wynikającą art. 8 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. We wniosku o dofinansowanie należy przedstawić uzasadnienie dla wskazanego wpływu projektu na zasadę zrównoważonego rozwoju oraz opisać sposoby zapewnienia zgodności projektu z ww. zasadą. Za kwalifikowalne mogą być uznane jedynie przedsięwzięcia oddziałujące na powyższą zasadę co najmniej na poziomie neutralnym. | Możliwość poprawienia wniosku i załączników |
| 8 | Zgodność projektu z zasadą równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami | W ramach kryterium oceniane będzie czy projekt jest zgodny z zasadą równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami, wynikającą z art. 7 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. We wniosku o dofinansowanie wymaga się wykazania pozytywnego wpływu realizacji projektu na zasadę równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami oraz opisanie sposobów | Możliwość poprawienia wniosku i załączników |

| | | |
|--|---|--|
| | zapewnienia zgodności projektu z ww. zasadą, uwzględniając zapisy <i>Wytycznych w zakresie realizacji zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami oraz zasady równości szans kobiet i mężczyzn w ramach funduszy unijnych na lata 2014-2020.</i> | |
|--|---|--|

KRYTERIA MERYTORYCZNE

| Kryterium | Sposób oceny kryterium | Tak / Nie / Nie dotyczy |
|---|--|--|
| <p>Wpisywanie się projektu we właściwy typ projektu</p> | <p>Czy projekt obejmuje wdrożenie nowego modelu biznesowego w celu wejścia na nowe zagraniczne rynki zbytu (wdrożenie nowego modelu biznesowego poprzez np. udział przedstawicieli beneficjenta w imprezach targowo-wystawienniczych zagranicznych lub krajowych o charakterze międzynarodowym, wyszukiwanie i dobór partnerów biznesowych na rynku docelowym; działania wdrożeniowe muszą wynikać ze strategii biznesowej w zakresie internacjonalizacji przedsiębiorstwa)?</p> <p>Przez nowy model biznesowy przedsiębiorstwa zmierzający do jego internacjonalizacji (strategię biznesową w zakresie internacjonalizacji) należy rozumieć opracowanie dotyczące wprowadzenia nowych lub już istniejących produktów (wyróbów lub usług) przedsiębiorstwa na nowe zagraniczne rynki zbytu.</p> <p>Nowy model biznesowy przedsiębiorstwa musi:</p> <ul style="list-style-type: none"> - być opracowaniem o zindywidualizowanym i spersonalizowanym charakterze, - określać strategię przedsiębiorstwa w zakresie internacjonalizacji. <p>Przez nowy zagraniczny rynek zbytu należy rozumieć kraj, z którym do czasu realizacji projektu nie była prowadzona przez dane przedsiębiorstwo wymiana handlowa. Oznacza to, że przedsiębiorstwo nie może posiadać żadnej umowy lub faktury dokumentującej sprzedaż tych samych, zamiennych lub substytucyjnych produktów na rzecz jakiegokolwiek podmiotu posiadającego miejsce rejestracji działalności gospodarczej w danym kraju, wskazanym jako nowy zagraniczny rynek zbytu.</p> <p>Przy ocenie, czy produkty, planowane do wprowadzenia na nowy zagraniczny rynek zbytu, są zamienne lub substytucyjne wobec produktów już sprzedawanych przez przedsiębiorstwo na tym rynku, brane są pod uwagę w szczególności:</p> <ul style="list-style-type: none"> - substytucyjność popytu – czy produkty uważane są za zamienne lub za substytuty przez konsumenta, ze względu na właściwości produktów, ich ceny i ich zamierzone stosowanie, - substytucyjność podaży – czy dostawca jest w stanie przestawić produkcję/świadczenie usług na odpowiednie produkty oraz obrót nimi w krótkim czasie bez występujących dodatkowych znacznych kosztów lub zagrożeń. <p>Wparcie możliwe jest tylko pod warunkiem, że spełnione są jednocześnie wymogi określone w punktach od 1) do 3), tj.:</p> <p>1) produkt (wyrób lub usługa), którego dotyczy projekt spełnia co najmniej jeden z poniższych warunków:</p> | <p>Możliwość poprawienia wniosku i załączników</p> |

| | | |
|--|--|---|
| | <p>a) zakład produkcyjny/usługowy, w którym jest lub będzie wytwarzany końcowy wyrób/świadczona usługa, znajduje się na terytorium województwa łódzkiego,</p> <p>b) wyrób jest lub będzie wytwarzany/usługa jest lub będzie świadczona przez osoby zatrudnione na terytorium województwa łódzkiego;</p> <p>2) działania wdrożeniowe w projekcie wynikają ze strategii biznesowej w zakresie internacjonalizacji przedsiębiorstwa i dotyczą wyłącznie nowych zagranicznych rynków zbytu;</p> <p>3) projekt zakłada realizację co najmniej dwóch działań wdrożeniowych wskazanych w strategii biznesowej w zakresie internacjonalizacji, w odniesieniu do każdego ze wskazanych w projekcie rynków docelowych (w przypadku spotkań/misji/targów/wystaw jako jedno działanie wdrożeniowe należy rozumieć całość kosztów związanych z udziałem w danej imprezie targowo-wystawienniczej/misji gospodarczej/spotkaniu).</p> | |
| <p>Projekt nie dotyczy działalności i sektorów wyłączonych ze wsparcia</p> | <p>Czy projekt nie dotyczy działalności i sektorów wyłączonych ze wsparcia, określonych w Rozporządzeniu Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r., Rozporządzeniu Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1301/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. i Rozporządzeniu Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis?</p> <p>Pomoc na podstawie Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. oraz Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1301/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. nie zostanie udzielona wnioskodawcom w szczególności w przypadku:</p> <ul style="list-style-type: none"> • działalności związanej z wywozem do państw trzecich lub państw członkowskich, tzn. pomocy bezpośrednio związanej z ilością wywożonych produktów, tworzeniem i prowadzeniem sieci dystrybucyjnej lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności wywozowej, • działalności w sektorze rybołówstwa i akwakultury, objętym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1379/2013, • przedsiębiorstw zajmujących się produkcją podstawową produktów rolnych (nie dotyczy pomocy na usługi doradcze). <p>Pomoc de minimis na podstawie Rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. oraz Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1301/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. nie zostanie udzielona wnioskodawcom w szczególności w przypadku:</p> <ul style="list-style-type: none"> • przedsiębiorstw prowadzących działalność w sektorze rybołówstwa i akwakultury, objętym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1379/2013, • przedsiębiorstw zajmujących się produkcją podstawową produktów rolnych, • działalności związanej z wywozem do państw trzecich lub państw członkowskich, tzn. pomocy bezpośrednio związanej z ilością wywożonych produktów, tworzeniem i prowadzeniem sieci dystrybucyjnej lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności wywozowej. <p>Dla przedsiębiorcy prowadzącego zarobkową działalność w zakresie drogowego transportu towarów pomoc nie może zostać wykorzystana na nabycie pojazdów przeznaczonych do transportu drogowego towarów.</p> | <p>Niespełnienie skutkować będzie odrzuceniem wniosku</p> |
| <p>Kwalifikowalność kosztów w</p> | <p>Czy planowane przez wnioskodawcę w ramach projektu wydatki są zgodne z <i>Wytycznymi w zakresie</i></p> | <p>Możliwość poprawienia wniosku i</p> |

| | | |
|---|---|---|
| <p>projekcie oraz ich zasadność i adekwatność</p> | <p><i>kwalfikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020, Szczegółowym opisem osi priorytetowych RPO WŁ na lata 2014-2020 oraz z przepisami o pomocy publicznej lub pomocy de minimis?</i></p> <p>Czy wszystkie planowane wydatki kwalifikowalne w ramach projektu są uzasadnione i zaplanowane w odpowiedniej wysokości?</p> <p>Badaniu podlega niezbędność wydatków do realizacji projektu i osiągnięcia jego celów.</p> | <p>załączników.</p> <p>Jeśli niezgodne z zasadami kwalifikowalności, niecelowe lub zawyżone wydatki przekroczą 20% łącznych kosztów kwalifikowalnych, kryterium uznaje się za niespełnione. Dopuszcza się dokonywanie przez oceniających korekty wydatków wskazanych przez wnioskodawcę jako wydatki kwalifikowalne na zasadach określonych w regulaminie konkursu.</p> |
| <p>Wykonalność finansowa projektu</p> | <p>W ramach kryterium ocenie podlegać będzie:</p> <p>a) potencjał finansowy wnioskodawcy / partnera do realizacji projektu.</p> <p>Ocena dokonywana jest na podstawie przedstawionych przez wnioskodawcę / partnera dokumentów i informacji na temat źródeł finansowania wraz z historycznymi danymi finansowymi. Źródła finansowania projektu muszą być wiarygodne i muszą zapewniać finansowanie wkładu własnego z tytułu wydatków kwalifikowalnych (tj. różnicy pomiędzy całkowitą wartością wydatków kwalifikowalnych a kwotą dofinansowania w projekcie) oraz wkładu własnego na pokrycie wydatków niekwalifikowalnych.</p> <p>W ocenie potencjału finansowego wnioskodawcy / partnera do realizacji projektu brana jest pod uwagę kondycja finansowa wnioskodawcy / partnera, a zatem przedstawienie dokumentów potwierdzających finansowanie projektu nie stanowi wyłącznej przesłanki do pozytywnej oceny wykonalności finansowej projektu w powyższym zakresie.</p> <p>Dokumenty potwierdzające zabezpieczenie środków:</p> <ul style="list-style-type: none"> • dla kredytu/pożyczki bankowej – kopia promesy kredytowej/pożyczki bankowej. Z treści dokumentu musi wynikać, że został wystawiony na podstawie pozytywnej oceny zdolności kredytowej wnioskodawcy (np. dokument nie może mieć formy promesy warunkowej). Promesa kredytowa winna zawierać okres/datę ważności promesy, dane identyfikujące wystawcę promesy. Promesa musi być ważna przez okres nie krótszy niż 6 miesięcy od dnia złożenia wniosku o dofinansowanie. • dla leasingu – promesa leasingowa. Promesa powinna zawierać okres/datę ważności promesy oraz dane identyfikujące wystawcę promesy. Promesa musi być ważna przez okres nie krótszy niż 6 miesięcy od dnia złożenia wniosku o dofinansowanie. • dla pożyczki od udziałowca/wspólnika/członka organu/innego podmiotu gospodarczego - umowa pożyczki z podpisem potwierdzonym notarialnie, chyba że przepis szczególnie zastrzeżę inną formę właściwą dla danej czynności prawnej. Możliwość udzielenia pożyczki musi być uwiarygodniona dokumentami finansowymi pożyczkodawcy (sprawozdaniem finansowym lub w przypadku osób fizycznych nieprowadzących działalności gospodarczej PIT lub wyciągiem z konta bankowego). • dla podwyższenia kapitału zakładowego – odpis z KRS z zarejestrowanym podwyższeniem kapitału zakładowego; (w przypadku braku wpisu w KRS - wniosek do KRS o wpisanie do rejestru podwyższenia kapitału | <p>Możliwość poprawienia wniosku i załączników</p> |

| | | |
|---------------------------|---|---|
| | <p>zakładowego wraz z załącznikami); w przypadku planowanego podwyższenia kapitału zakładowego – dokumenty potwierdzające posiadanie środków niezbędnych do wniesienia wkładów na podwyższenie kapitału zakładowego w całości;</p> <ul style="list-style-type: none"> dla środków z funduszu inwestycyjnego – umowa, na mocy której zostaną zaangażowane środki w realizację projektu. <p>Ponadto do wniosku o dofinansowanie można załączyć inne dokumenty potwierdzające zapewnienie posiadania środków finansowych.</p> <p>b) czy wnioskodawca / partner na moment złożenia wniosku o dofinansowanie nie znajduje się w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa, w szczególności Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. lub Rozporządzeniu Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. (w zależności od rodzaju pomocy przewidzianej w projekcie).</p> | |
| Wykonalność organizacyjna | <p>W ramach kryterium oceniane będzie:</p> <ul style="list-style-type: none"> czy kadra zaangażowana w realizację projektu posiada odpowiednie doświadczenie i kompetencje, które gwarantują, że projekt zostanie zrealizowany w sposób prawidłowy, czy sposób zarządzania projektem jest adekwatny do jego zakresu i zapewni jego sprawną, efektywną i terminową realizację. | Możliwość poprawienia wniosku i załączników |
| Realność wskaźników | Czy wskaźniki są adekwatne do zakresu rzeczowego projektu i celów, jakie projekt ma osiągnąć? Czy określone przez wnioskodawcę / partnera wskaźniki osiągnięcia celów projektu w pełni opisują charakter projektu i mogą zostać osiągnięte przy danych nakładach i założonym sposobie realizacji projektu? | Możliwość poprawienia wniosku i załączników |

KRYTERIA MERYTORYCZNE PUNKTOWE

| Lp. | Kryterium | Sposób oceny kryterium | Punktacja | Wagi | Min/Max |
|-----|--|--|-----------|------|-----------------|
| 1 | Wpisywanie się w obszary gospodarcze w ramach nisz specjalizacyjnych | <p>Ocenie podlega, czy projekt wpisuje się w Regionalne Inteligentne Specjalizacje Województwa Łódzkiego oraz obszary gospodarcze w ramach poszczególnych nisz specjalizacyjnych określone w Wykazie Regionalnych Inteligentnych Specjalizacji (RIS) Województwa Łódzkiego oraz wynikających z nich nisz specjalizacyjnych.</p> <p>Podstawą oceny jest weryfikacja:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) czy produkt (wyrób lub usługa), który będzie stanowił przedmiot eksportu, wpisuje się w co najmniej jedną Regionalną Inteligentną Specjalizację, b) czy produkt (wyrób lub usługa), który będzie stanowił przedmiot eksportu, będzie oddziaływać na co najmniej jedną Regionalną Inteligentną Specjalizację, c) czy produkt (wyrób lub usługa), który będzie stanowił przedmiot eksportu, wpisuje się w co najmniej jeden obszar gospodarczy w ramach niszy specjalizacyjnej, d) czy produkt (wyrób lub usługa), który będzie stanowił przedmiot eksportu, będzie oddziaływać na co najmniej jeden obszar gospodarczy w ramach niszy specjalizacyjnej. | 0/2/3 | 3 | Min 0 Max. 9 |

| | | | | | |
|---|--|--|-----------|---|------------------|
| | | <p>Dla pozytywnej oceny w zakresie wpisywania się projektu w co najmniej jedną Regionalną Inteligentną Specjalizację wystarczające jest spełnienie jednego z warunków wymienionych w lit. a lub b.</p> <p>Dla pozytywnej oceny w zakresie wpisywania się projektu w co najmniej jeden obszar gospodarczy w ramach niszy specjalizacyjnej wystarczające jest spełnienie jednego z warunków wymienionych w lit. c lub d.</p> <p>PUNKTACJA:</p> <p>3 pkt – projekt wpisuje się w co najmniej jeden obszar gospodarczy w ramach niszy specjalizacyjnej;</p> <p>2 pkt – projekt wpisuje się w co najmniej jedną Regionalną Inteligentną Specjalizację Województwa Łódzkiego;</p> <p>0 pkt – projekt nie wpisuje się w żadną z Regionalnych Inteligentnych Specjalizacji Województwa Łódzkiego.</p> | | | |
| 2 | Oddziaływanie projektu na OSI | <p>Ocenie podlega, czy projekt realizowany jest na terenie Obszarów Strategicznej Interwencji (OSI) oraz czy projekt wpisuje się w strategiczne kierunki działań wskazane w Strategii Rozwoju Województwa Łódzkiego 2020.</p> <p>PUNKTACJA:</p> <p>2 pkt – projekt realizowany jest na terenie OSI i wpisuje się w strategiczne kierunki działań dla danego OSI;</p> <p>1 pkt – projekt realizowany jest na terenie OSI;</p> <p>0 pkt – projekt nie jest realizowany na terenie OSI.</p> | 0/1/2 | 1 | Min. 0 Max. 2 |
| 3 | Strategia biznesowa w zakresie internacjonalizacji – zakres i stopień uwzględnienia specyfiki produktu (wyrobu lub usługi) i działalności wnioskodawcy | <p>Ocenie podlega, czy załączona strategia biznesowa w zakresie internacjonalizacji w szczególności:</p> <p>1 pkt – wskazuje więcej niż jeden rynek docelowy działalności eksportowej pod kątem produktu wnioskodawcy;</p> <p>1 pkt – zawiera analizę pozycji konkurencyjnej wnioskodawcy na rynku krajowym i zagranicznym (jeśli wnioskodawca prowadził wcześniej działalność eksportową);</p> <p>1 pkt – zawiera analizę konkurencyjności produktu lub produktów przedsiębiorstwa przeznaczonych do internacjonalizacji względem produktów z tej samej branży występujących na rynku docelowym;</p> <p>1 pkt – zawiera analizę rynku docelowego poprzez przeprowadzenie analizy aktów prawnych, procedur, zwyczajów, praktyk handlowych i zasad warunkujących dostęp produktów do rynku.</p> <p>PUNKTACJA:</p> <p>W ramach kryterium punkty podlegają sumowaniu. Wnioskodawca może zdobyć maksymalnie 4 punkty</p> | 0/1/2/3/4 | 2 | Min. 0 Max. 8 |
| 4 | Potencjał innowacyjny wnioskodawcy w zakresie produktu (wyrobu lub usługi) stanowiącego przedmiot eksportu | <p>Ocenie podlega:</p> <p>2 pkt – czy wnioskodawca w okresie 3 lat obrotowych poprzedzających rok złożenia wniosku ponosił nakłady na działalność B+R w związku z opracowaniem lub rozwojem produktów (wytrobów lub usług), które będą stanowiły przedmiot eksportu.</p> <p>Przez ponoszenie nakładów na działalność B+R rozumie się samodzielne prowadzenie prac B+R przez przedsiębiorstwo lub zlecenie prac B+R innym podmiotom.</p> <p>1 pkt – czy wnioskodawca w okresie 3 lat obrotowych poprzedzających rok złożenia wniosku ponosił nakłady inwestycyjne na działalność innowacyjną dla produktów (wytrobów lub usług), które będą stanowiły przedmiot eksportu.</p> <p>Przez ponoszenie nakładów inwestycyjnych na działalność innowacyjną rozumie się zakup środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych związany z wdrożeniem przez przedsiębiorstwo innowacji produktowej lub procesowej (rozpoczęciem produkcji nowego lub znacząco ulepszanego produktu/rozpoczęciem świadczenia</p> | 0/1/2/3 | 2 | Min. 0 Max. 6 |

| | | | | | |
|---|---|---|-----------|---|-------------------|
| | | <p>nowej lub znacząco ulepszonej usługi/wprowadzenie do praktyki w przedsiębiorstwie nowych lub znacząco ulepszonych metod produkcji lub dostawy).</p> <p>W ramach kryterium punkty podlegają sumowaniu.</p> | | | |
| 5 | Skuteczność wdrożenia działań wynikających ze strategii biznesowej w zakresie internacjonalizacji | <p>Ocenie podlega, czy projekt zakłada skuteczne wdrożenie działań wynikających ze strategii biznesowej w zakresie internacjonalizacji mierzone wzrostem przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży wnioskodawcy lub rozpoczęciem przez wnioskodawcę działalności eksportowej planowanym do osiągnięcia w wyniku realizacji projektu.</p> <p>Ocena dokonywana będzie dla pierwszego pełnego roku obrotowego po zakończeniu realizacji projektu.</p> <p>W przypadku wnioskodawców, którzy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie prowadzili działalność eksportową (i w roku obrotowym przed złożeniem wniosku o dofinansowanie osiągnęli lub nie przychody z eksportu) oraz wnioskodawców, którzy w roku poprzedzającym rok złożenia wniosku prowadzili działalność gospodarczą (inną niż sprzedaż na eksport) i w wyniku realizacji projektu dopiero rozpoczną działalność eksportową, ocena dokonywana będzie w stosunku do wartości przychodów w ostatnim roku obrotowym przed złożeniem wniosku o dofinansowanie (t.j. w roku obrotowym poprzedzającym rok złożenia wniosku).</p> <p>Wartość przychodów ze sprzedaży wnioskodawcy, do której odnoszone są przychody ze sprzedaży na eksport osiągnięte przed złożeniem wniosku i po zakończeniu realizacji projektu, jest równa przychodom ze sprzedaży wnioskodawcy w ostatnim roku obrotowym przed złożeniem wniosku o dofinansowanie.</p> <p>Obliczenia dokonane zgodnie ze wzorem: $„A” = [(Przychody ze sprzedaży na eksport Y - Przychody ze sprzedaży na eksport X) / Przychody ze sprzedaży X] * 100 [\%],$ gdzie: Przychody ze sprzedaży na eksport X - wartość przychodów ze sprzedaży na eksport na koniec ostatniego roku obrotowego przed złożeniem wniosku o dofinansowanie; Przychody ze sprzedaży na eksport Y - prognozowana wartość przychodów ze sprzedaży na eksport na koniec pierwszego pełnego roku obrachunkowego po zakończeniu realizacji projektu; Przychody ze sprzedaży X - wartość przychodów ze sprzedaży na koniec ostatniego roku obrotowego przed złożeniem wniosku o dofinansowanie.</p> <p>PUNKTACJA:</p> <p>4 pkt – projekt przyczynia się do wzrostu przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży lub do rozpoczęcia działalności eksportowej – zgodnie ze wzorem „A” powyżej 10 %</p> <p>3 pkt – projekt przyczynia się do wzrostu przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży lub do rozpoczęcia działalności eksportowej - zgodnie ze wzorem „A” powyżej 7 % do 10 %</p> <p>2 pkt – projekt przyczynia się do wzrostu przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży lub do rozpoczęcia działalności eksportowej - zgodnie ze wzorem „A” powyżej 4 % do 7 %</p> <p>1 pkt – projekt przyczynia się do wzrostu przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży lub do rozpoczęcia działalności eksportowej - zgodnie ze wzorem „A” do 4 %</p> | 0/1/2/3/4 | 3 | Min. 0 Max. 12 |

| | | | | | |
|--------------|--|---|-------|---|-------------------|
| | | <p>0 pkt – projekt nie przyczynia się do wzrostu przychodów ze sprzedaży na eksport ani do rozpoczęcia działalności eksportowej</p> <p>W przypadku wnioskodawców, którzy rozpoczęli działalność gospodarczą w roku złożenia wniosku o dofinansowanie (czyli takich, którzy nie mogli osiągać przychodów ze sprzedaży w roku poprzedzającym złożenie wniosku o dofinansowanie) lub nie mogą wykazać danych finansowych dotyczących ostatniego pełnego roku obrotowego przed złożeniem wniosku o dofinansowanie (z uwagi na fakt, iż prowadzona przez nich działalność gospodarcza nie obejmuje pełnego roku obrotowego) punktowane jest rozpoczęcie działalności eksportowej w wyniku realizacji projektu (osiągnięcie przychodów ze sprzedaży na eksport na koniec pierwszego pełnego roku obrotowego po zakończeniu realizacji projektu).</p> <p>Obliczenia dokonane zgodnie ze wzorem: $„B” = (\text{Przychody ze sprzedaży na eksport } Y / \text{Przychody ze sprzedaży } Y) * 100 [\%]$, gdzie: Przychody ze sprzedaży na eksport Y - prognozowana wartość przychodów ze sprzedaży na eksport na koniec pierwszego pełnego roku obrotowego po zakończeniu realizacji projektu; Przychody ze sprzedaży Y - prognozowana wartość przychodów ze sprzedaży na koniec pierwszego pełnego roku obrotowego po zakończeniu realizacji projektu;</p> <p>PUNKTACJA: 4 pkt – udział przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży („B”) powyżej 10%; 3 pkt – udział przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży („B”) powyżej 7% do 10%; 2 pkt – udział przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży („B”) powyżej 4% do 7%; 1 pkt – udział przychodów ze sprzedaży na eksport w stosunku do ogólnych przychodów ze sprzedaży („B”) do 4%; 0 pkt – brak przychodów ze sprzedaży na eksport.</p> <p>W przedmiotowym kryterium przychody ze sprzedaży na eksport należy rozumieć jako przychody ze sprzedaży w ramach i poza UE.</p> | | | |
| 6 | Liczba planowanych zagranicznych kontraktów handlowych | <p>Ocenie podlega założona we wniosku o dofinansowanie wartość docelowa wskaźnika rezultatu bezpośredniego „Liczba kontraktów handlowych zagranicznych, podpisanych przez przedsiębiorstwa wsparte w zakresie internacjonalizacji”.</p> <p>PUNKTACJA: 3 pkt – projekt zakłada wartość wskaźnika na poziomie minimum 5 kontraktów; 2 pkt – projekt zakłada wartość wskaźnika na poziomie od 3 do 4 kontraktów; 1 pkt – projekt zakłada wartość wskaźnika na poziomie 2 kontraktów.</p> | 1/2/3 | 4 | Min. 0 Max. 12 |
| Razem | | | | | 49 |